

Sales Manager

BEDRIJF

Eco-Vision

LOCATIE

Waregem en As

OVER ONS

Eco-vision is al meer dan 20 jaar gespecialiseerd in het ontwerpen en bouwen van water- en afvalwaterzuiveringsinstallaties. Er zijn meer dan een honderdtal installaties in binnen- en buitenland gebouwd in verschillende sectoren van voeding, metaal, beton en farmacie.

Eco-vision maakt deel uit van de Pollet (Water) Group. Pollet Group, met hoofdzetel in Waregem, heeft vestigingen in 17 landen en is actief binnen 3 segmenten: de sector van waterbehandeling, de zwembadwereld en de medische industrie. Pollet Water Group bundelt 29 bedrijven actief in waterbehandeling. Pollet Pool Group bewerkt de markt van zwembadbouwers met 9 distributiefirma's en 2 fabrikanten. Pollet Medical Group bestaat uit 6 gespecialiseerde medisch georiënteerde bedrijven. Samen telt de groep zo'n 1850 medewerkers.

WAT HOUDT DE JOB IN?

Als ambitieuze **Sales Manager** met een sterke technische background, ben jij de XPRT om duurzame en lange termijn klantenrelaties in waterzuivering (verder) te ontwikkelen, de sales strategie te bepalen en de verkoop te laten boosten.

Onze Sales Xprt staat garant voor:

- Analyseren, ontwikkelen en uitbreiden van het bestaande klantenbestand voor huidige en toekomstige projecten, recurrente business te versterken en nieuwe sales in het B-to-B segment binnen waterzuivering te identificeren.
- Voorbereiden en onderhandelen van project sales voorstellen, opvolgen van de markt, prijzen en tendenzen in lijn met de ambitieuze groei strategie.
- Uitbouwen van het Sales team en nauw samenwerken met de project operations manager & technical sales engineers om de klantennoden te begrijpen, duurzame oplossingen aan te bevelen en je te engageren voor een duidelijke project planning.
- Relaties beheren met de klant en de betrokken interne en externe stakeholders, tijdens de verkoop maar ook tijdens de projectuitvoering en dienst na verkoop.
- Je bent flexibel qua travel in België, maar bent office based vanuit Waregem.
- Je maakt deel uit van het management team van Eco-Vision en rapporteert aan de General Manager van Eco-Vision.

Sales Manager

PROFIEL

- Je hebt een universitair of master diploma, idealiter als ingenieur of binnen een technische operations context.
- Ervaring in sector gerelateerde (water)projecten is een absolute troef, ervaring in engineering projecten een must.
- Je hebt een mooi parcours afgelegd in sales & business development, met min. 10j ervaring in een rol waar technische oplossingen aan industriële klanten key zijn. Idealiter heb je ook reeds een eerste leidinggevende ervaring achter de rug.
- Je legt de lat hoog, streeft naar topservice aan onze klanten en “make water count”.
- Je functioneert best in een KMO-omgeving met korte beslissingslijnen, ruimte voor ondernemerschap en focus op resultaat.
- Je bent een teamspeler, authentiek en klaar om deel te worden van de Pollet Group familie.
- Je spreekt vlot Nederlands en Engels.

WAT BIEDEN WIJ JOU?

Een mooie opportuniteit met veel ruimte voor autonomie, persoonlijke ontwikkeling en concrete doorgroeimogelijkheden.

Een unieke uitdaging in een dynamische ondernemende omgeving, als onderdeel van een grote sterke groep.

Een familiale sfeer met een cultuur van ondernemerschap, resultaatgerichtheid en handson mentaliteit.

Een volledig en competitief salarispakket met bijhorende extralegale voordelen.

ECO-VISION

Textielstraat 12
8790 Waregem

Ambachtslaan 14
3665 As

LET'S MEET

Stuur je C.V. en motivatiebrief naar
jobs@polletgroup.com

Meer info? Neem een kijkje op:

www.polletgroup.com
www.polletwatergroup.com
www.eco-vision.be