Area Sales Manager West-Vlaanderen

BEDRIJF

Pollet Pool Group

LOCATIE

Waregem

OVER ONS

Pollet Pool Group is een dynamisch bedrijf in volle groei. Dichtbij de zwembadbouwer staan, als onafhankelijke partij de beste producten aanbieden en vol inzetten op service? Dat zijn de krijtlijnen waarbinnen Pollet Pool Group werkt. Met 8 distributiefirma's en 2 eigen fabrikanten zijn we actief op de Europese zwembadmarkt. Vanuit het hoofdkantoor in Waregem worden klanten in België, Nederland en Duitsland ondersteund.

Pollet Pool Group maakt op haar beurt deel uit van de Pollet Group, die actief is binnen 3 segmenten: de sector van de waterbehandeling, de zwembadwereld en de medische industrie. Pollet Water Group bundelt 25 bedrijven actief in waterbehandeling. Pollet Medical Group bestaat uit in totaal 5 gespecialiseerde medisch georiënteerde bedrijven. Samen telt de groep zo'n 1500 medewerkers verspreid over 14 landen.

Pollet Pool Group

WAT WORDEN JOUW VERANTWOORDELIJKHEDEN?

Als Area Sales Manager ben je verantwoordelijk voor de verdere positionering van de Pollet Pool Group op de West-Vlaamse markt alsook voor het beheren van de bestaande klantenportefeuille. Jouw focus ligt op het uitbouwen van lange termijn relaties en oplossingen aan te bieden op maat van elke klant.

- Je promoot het volledige gamma van producten (in het bijzonder warmtepompen/filters/automatische afdekkingen/verlichting/enz.) die de Pollet Pool Group distribueert aan zwembadbouwers.
- Je gaat actief op zoek naar interessante prospects en je onderhoudt op duurzame wijze de relaties met bestaande klanten in jouw regio. Je bent het eerste aanspreekpunt in West-Vlaanderen voor professionele klanten en bezoekt hen op regelmatige basis.
- Je analyseert de markt, weet commerciële opportuniteiten te detecteren en te vertalen naar concrete actieplannen en resultaten.
- Je stimuleert de verkoop door het geven van presentaties; het organiseren van bedrijfsbezoeken en je bent aanwezig op beurzen.
- Op technisch vlak sta je de klant bij vanuit jouw kennis en expertise. De technische binnendienst kan je hierbij de nodige ondersteuning bieden.
- Je bent op de hoogte van de tendensen en de laatste marktontwikkelingen binnen de sector.

WE ARE HIRING

Pollet Pool Group

Area Sales Manager West-Vlaanderen

WIE ZOEKEN WE?

- Je haalt energie uit het leggen van contacten en het uitbouwen van lange termijn relaties.
- Onze toekomstige sales manager is een kameleon, die beschikt over een goede portie stressbestendigheid en een resultaatgerichte en proactieve werkattitude.
- Je beheert jouw klantenportefeuille op een zelfstandige manier en stelt daarbij de juiste prioriteiten. Je begrijpt als geen ander de noden van de klant en kan de toegevoegde waarde van een kwaliteitsproduct overbrengen.
- Je bent positief ingesteld en leeft onder het mantra: 'het glas is halfvol'.
- Je bent sterk communicatief onderlegd in het Nederlands en je hebt een goede kennis Engels.
- Je werkt nauw samen met het voltallige sales team . Je neemt eigen initiatieven om de persoonlijke en groepsdoeleinden te bereiken.
- Je behaalde een bachelor in een technische, economische of marketinggeoriënteerde richting, bij voorkeur aangevuld met minimum een eerste B2B-ervaring achter de rug (van min. 3 jaar). Jouw technische affiniteit kan een troef zijn om je sneller in te werken en je deze unieke business snel eigen te maken.
- Bij voorkeur woon je in de regio.

WAT BIEDEN WE JOU AAN?

Een uitdagende functie bij een internationaal bedrijf die een topspeler is in zijn branche. Je verkoopt een kwalitatief en sterk innovatief product!

Een voltijdse tewerkstelling met vast contract. Je werkt in een 40-uren week. Hierdoor heb je 12 extra verlofdagen per jaar.

Een aantrekkelijk salarispakket conform jouw ervaring en potentieel.

Vanuit de hoofdzetel kan je rekenen op een sterk sales team. Je krijgt ondersteuning van zowel de marketing als van customer service en de technische dienst.

Ons bedrijf is vlot bereikbaar op 3km van de afrit E17/Deerlijk en 3km van de afrit E17/Waregem. 1 dag per week kom je naar het hoofdkantoor.

We bieden jou een afwisselende en uitdagende job aan in een snelgroeiende onderneming waar ondernemerschap en initiatief nemen worden gestimuleerd. Je krijgt de kans om jouw potentieel voluit te benutten met ruimte voor ambitie en doorgroeimogelijkheden.

LET'S MEET

Stuur je C.V. en motivatiebrief naar simon.bolleire@polletpoolgroup.com

Meer info? Neem een kijkje op:

www.polletpoolgroup.com

www.polletgroup.com
www.polletwatergroup.com